

# 武威市商务局文件

武商发〔2023〕46号

---

## 关于印发《2023年武威市商务局招商引资工作方案》的通知

局机关各科室：

现将《2023年武威市商务局招商引资工作方案》印发你们，  
请按照方案要求抓好落实。



# 2023年武威市商务局招商引资工作方案

为全面贯彻落实中央、省委、市委经济工作会议精神，以“三抓三促”行动为契机，加大招商引资工作力度，推动商贸流通领域招商引资工作实现大突破，结合实际制定本方案。

## 一、总体要求

坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，全面贯彻落实习近平总书记对甘肃重要讲话重要指示批示精神，紧紧围绕中央经济工作会议及省委十四届二次全会、省委经济工作会议安排部署，坚持稳中求进工作总基调，完整、准确、全面贯彻新发展理念，坚持以“八个赋能”为统领，树立“以招商引资论英雄、以项目建设论成败”的鲜明导向，深入实施“引大引强引头部”行动和“优化营商环境攻坚突破年”行动，大力营造重商兴商、亲商爱商、护商安商、利商富商的浓厚氛围，加快引进一批商贸流通领域项目，为全市经济高质量发展做出积极贡献。

## 二、目标任务

全力推进商贸流通领域招商引资工作取得新突破，争取全年招商项目签约投资额1亿元以上，至少签约1个引资额5000万元以上的项目，切实推进项目落地，实际工作中努力取得更好成绩，力争进入市直部门考核优秀等次。

### (一)增强招商引资行动力

**1. 聚焦重点产业抓招商。**聚焦奶产业、特色农产品及食品加工、特色医药、生态环保等重点产业链延链补链强链，找准市场体系建设、通道物流、电子商务、消费促进等商贸流通领域重点工作在产业链中的位置，针对链条的薄弱环节精准招商、招大引强，围绕市上确定的 240 个招商引资重点项目，精心策划包装商贸流通项目，精准制定措施，依托“链主”企业带动引进一批产业链上下游关联企业，促进上下游、大中小、产供销一体化发展，不断提高产业配套能力和整体竞争力。

**2. 紧盯重点企业抓招商。**立足现有产业基础，坚持“招大引强、招新引高”，瞄准商贸流通领域世界 500 强、中国 500 强、民企 500 强和行业 100 强等大企业，力争引进一批有品牌、有市场、有实力的龙头企业；以“延链、补链”为抓手，着力补短板、强弱项，引进商贸服务、电子商务、外贸进出口等方面的小项目，努力形成大项目“顶天立地”，小项目“铺天盖地”的良好局面。

**3. 依托重点节会抓招商。**全力做好第 29 届兰洽会布展参展、会务服务等工作，高质量筹办第十一届河西走廊有机葡萄美酒节，认真做好第 5 届中国（甘肃）中医药产业博览会武威市展馆设计和参展布置工作，充分利用节会平台开展形式多样的招商推介和对接洽谈活动，把武威产业优势、营商环境、优惠政策宣传出去，发挥好节会招商功能。积极组织参加进博会、消博会、西洽会、广交会等重大节会，做好“节会+招商”文章，局领导带

队参加节会活动均要联系洽谈招商企业，开展招商推介活动，力争有项目签约。

**4. 结合业务工作抓招商。**树立“抓业务就要抓招商”理念。市场建设运行科要结合强商贸促消费和生活必需品保供工作，商贸服务业科要结合服务业高质量发展、市场体系建设、县域商业体系建设及再生资源回收等工作，电子商务科结合电商龙头企业引进、电商主体培育工作，口岸科结合成品油市场流通、报废机动车回收工作，外经贸科结合外资利用、跨境电商、国际物流等工作，积极开展赴外招商、邀请企业来武考察、专题推介等活动，努力引进各领域项目。

**5. 市县区联动抓招商。**强化招商引资信息共享，实现招商信息市县之间共享，县区之间共享，努力做到全市商务系统招商引资一盘棋，招商信息不浪费，招商工作不重复，避免恶性竞争、无序竞争和同质化发展。市商务局积极参与各县区商务局对接的招商引资项目，强化与市直相关部门沟通、协调，及时解决县区在招商引资工作中遇到的困难和问题，必要时向市委市政府和省商务厅汇报解决。

## **（二）提升项目落地成功率**

**1. 加大在谈项目洽谈推进。**按照“成熟一批、入库一批、推进一批、签约一批”的原则，建立商贸流通领域招商引资项目动态管理库。按照“一个项目、一名领导、一套班子、一抓到底”的推进机制，抓好市级重点项目的跟踪洽谈，及时协调解决项目

推进过程中存在的问题，推进项目取得实质性进展。各科室要积极参加省市重大招商活动，争取更多成熟项目纳入省市集中签约。

**2. 抓好签约项目落地建设。**紧盯签约项目，强化与发展改革、自然资源、生态环境、住建等部门沟通，主动协调、靠前服务，做到“办公现场在一线、协调服务在一线、问题解决在一线”，推动牵头领导、责任主体、推进单位、配合部门、时序进度“五个到位”，切实提高项目落地率。强化部门协同配合，集中力量、集成资源解决“卡脖子”问题，不断强化用地、用能、用工、资金等各类要素保障，确保项目建设高效推进。

### **(三) 改善营商环境的薄弱点**

牢固树立“人人都是营商环境、事事关乎营商环境”的理念，以开展“优化营商环境攻坚突破年”活动为契机，全面对标国家和省上营商环境评价体系，纵深推进商贸流通领域“放管服”改革。坚持“六个一视同仁”，大力推行“包抓联”制度、“白名单”制度和“六必访”制度，做到有事必应、无事不扰，让企业家真正感受到武威热情、武威效率。通过“以商招商，以企引企”的模式，用市场吸引市场，争取引入商贸流通行业的上下游产业链企业来武发展。

### **三、招商任务分解**

按照《武威市 2023 年招商引资工作考核评价办法》，市商务局招商引资任务分解如下：

**（一）落实签约项目。**除办公室外，各科室完成签约引进总投资 1000 万元以上的项目 1 个，2023 年底前完成。

**（二）强化招商项目谋划。**外经贸科牵头，各科室配合，4 月上旬前完成商贸流通领域招商引资项目清单，动态更新。除办公室外，各科室负责与县区商务局对接，至少谋划一个项目，纳入市级招商引资项目库。

**（四）开展赴外招商活动。**主要领导带队开展赴外招商活动 2 次以上，并取得框架协议等洽谈成果，分管领导组织企业或县区赴外招商 1 次以上，2023 年底前完成。

**（五）邀请客商考察。**局领导每人邀请意愿企业中层以上领导带队来武考察 1 次以上，2023 年底前完成。

**（六）提升项目资金到位率。**按照“谁引进谁负责”的原则，推动项目落地建设、资金到位，推动项目资金按照合同约定到位，2023 年底前完成。

**（七）完成其他招商引资工作任务。**市委市政府安排的其他招商引资工作任务，按照业务分工由相应科室承担；产业链牵头部门安排的产业链招商引资任务，由产业链责任科室负责。

#### **四、保障措施**

**（一）加强组织领导。**成立局招商引资工作领导小组，局主要领导为组长，各分管领导为副组长，各科室为成员。坚持主要领导带头招商，分管领导主抓招商，各科室全力招商，细化工作任务，明确职责分工，强化力量投入，全力抓好招商引资和项目建

设工作。

**(二) 强化责任落实。**局招商引资工作领导小组每季度召开推进会议,各科室全面参与重点招商引资项目招商推介、签约服务、项目落地等工作,全局干部职工关心招商、支持招商,为招商工作出谋划策、“有力出力”“有信息提供信息”,在机关内营造全员招商的积极氛围,确保把招商引资工作落到实处。

**(三) 规范工作资料。**主要领导赴外招商、分管领导和科室组织企业或县区赴外招商、邀请客商考察、项目签约及实施情况要全程收集工作资料,由相关科室负责收集。相关科室于活动结束后 3 日内将招商活动计划(方案)、客商名单、成果、照片、媒体报道等印证资料交外经贸科,外经贸科统一规范管理,及时上报市招商引资工作领导小组办公室。未提交相关资料,视同未完成工作任务。

**(四) 强化督促考评。**将招商引资工作开展情况列入公务员平时考核和年度考核考察范围,对目标任务完成情况好的干部职工在考核时优先评优评先。

---

公开属性：主动公开。

---

武威市商务局

2023年5月3日印发

---